

Account Manager DMS – Köln (m/w/d)

Ref.-Nr.: 674, veröffentlicht am 10.10.2022

- Überblick** Das börsennotierte Unternehmen aus dem Bereich der Hard- und Softwareentwicklung liefert internationalen Kunden aus sämtlichen Branchen Lösungen für reibungslose Geschäftsprozesse mit Spezialisierung auf den Bereich Dokumentenmanagement.
- Standort** Köln – Vertriebsgebiet NRW
- Startdatum** ab sofort / nach Absprache
- Beschreibung** Du bist verantwortlich für die Kundenansprache über digitale Medien sowie Messen, mit dem Ziel Bestandskunden auszubauen, sowie Neukunden zu gewinnen. Dein Fokus liegt auf der Vermarktung der hauseigenen DMS-Software, Du bekommst aber die Möglichkeit das gesamte Produktportfolio zu vertreiben und entsprechende Cross-Selling-Potenziale auszuschöpfen.
- Anforderungen**
- Abgeschlossene Berufsausbildung oder Studium im kaufmännischen oder informationstechnischen Bereich
 - Mindestens 2 Jahre Vertriebserfahrung, idealerweise im Bereich IT-Lösungen
 - Hohe Kundenorientierung, Dienstleistungsmentalität und Kommunikationsstärke
 - Eigenverantwortliche und zielorientierte Arbeitsweise
 - Sichere Deutsch- und solide Englischkenntnisse
 - Führerschein Klasse 3 / Klasse B
- Benefits**
- Sichere und unbefristete Festanstellung in einem internationalen Konzern
 - Wettbewerbsfähiges und überdurchschnittliches Gehalt
 - Gründliches Onboarding und zahlreiche Weiterbildungsmöglichkeiten
 - 30 Urlaubstage und faire Überstundenregelung
 - Urlaubsgeld, Weihnachtsgeld, Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge, vermögenswirksame Leistungen
 - Firmenwagen auch zur Privatnutzung inkl. Tankkarte
- Bewerbung** Sende uns deinen Lebenslauf an: j.mian@heron-one.de
- Ansprechpartner** Jan Mian // +49 211 5424 12-83 //