

## Sales Manager Marketing-Lösungen – Raum Düsseldorf (m/w/d)

Ref.-Nr.: 1555, veröffentlicht am 08.09.2022

- Überblick** Für einen Kölner IT-Dienstleister welcher über verschiedenste Software gestützte Lösungen als starker Partner im Bereich Marketing und Vertrieb u.a. für die Deutsche Telekom agiert suchen wir einen Key Account Manager zur Steuerung und Ausweitung von Projekten.
- Standort** Raum Düsseldorf
- Startdatum** ab sofort / nach Absprache
- Beschreibung** Du bist verantwortlich für die Betreuung der laufenden Projekte und kommunizierst in Absprache mit deinen Kollegen aus dem Marketing sowie Projektmanagement weitere Lösungen an die verschiedenen Ansprechpartner innerhalb des Telekom-Konzerns.
- Anforderungen**
- Abgeschlossenes Studium oder Ausbildung mit kaufmännischem Bereich
  - Mindestens 4 Jahre Berufserfahrung im B2B-Vertrieb
  - Hohe Marketing- und solide IT-Affinität
  - Idealerweise bestehendes Netzwerk bei der Telekom
  - Sichere Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
  - Eigenständige sowie teamfähige Persönlichkeit
- Benefits**
- Fokus auf einen starken Partner
  - Überdurchschnittliches Gehalt mit solidem Fixum
  - Flache Hierarchien mit Gestaltungsspielraum
  - 30 Urlaubstage und flexible Arbeitszeiten
  - Faire Homeoffice-Regelung
  - Modernes Büro mit neuster technischer Ausstattung
- Bewerbung** Sende uns deinen Lebenslauf an: [j.mian@heron-one.de](mailto:j.mian@heron-one.de)
- Ansprechpartner** Jan Mian // +49 211 5424 12-83 //