

## Sales Manager Marketing-Lösungen – Raum Düsseldorf (m/w/d)

Ref.-Nr.: 2063, veröffentlicht am 07.09.2022

### Überblick

Das inhabergeführte Unternehmen mit etwa 100 Mitarbeitern ist als IT-Dienstleister auf die Bereitstellung von innovativen Marketing-Lösungen zur Generierung von Neukunden spezialisiert. Die Software gestützten Lösungen werden bereits von Konzernen aber auch zahlreichen Mittelständlern aus diversen Branchen genutzt.

### Standort

Raum Düsseldorf

### Startdatum

ab sofort / nach Absprache

### Beschreibung

Du bist verantwortlich für die Erweiterung des Kundenstamms mit Branchenfokus Telekommunikation und Versicherungen. Im Rahmen der Neukundenakquise, basierend auf bestehenden Leads, verschaffst du beratend einen ersten Überblick zu den Lösungen und arbeitest in weiteren Schritten mit Projektmanagern zusammen und behältst die Rolle als Sprachrohr zum Kunden.

### Anforderungen

- Abgeschlossenes Studium oder Ausbildung mit kaufmännischem und/oder informationstechnischem Kontext
- Mindestens 2 Jahre Berufserfahrung im B2B-Vertrieb
- Hohe Marketing- und solide IT-Affinität
- Sichere Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Eigenständige sowie teamfähige Persönlichkeit

### Benefits

- Sichere und unbefristete Festanstellung in Vollzeit
- Überdurchschnittliches Gehalt mit solidem Fixum
- Flache Hierarchien mit Gestaltungsspielraum sowie Aufstiegsmöglichkeiten
- 30 Urlaubstage und flexible Arbeitszeiten
- Faire Homeoffice-Regelung
- Modernes Büro mit neuester technischer Ausstattung

### Bewerbung

Sende uns deinen Lebenslauf an: [j.mian@heron-one.de](mailto:j.mian@heron-one.de)

### Ansprechpartner

Jan Mian // +49 211 5424 12-83 //